

Iván Pedro Hernández de Rueda (MS Chem, MBA)

ihernandez@cder.com; +34 647767141; Ctra. de Toledo, 16, 28300 Aranjuez (ES)



16+ años de experiencia como **New Business Developer** que cambié del sector de los materiales de construcción al energético para implementar un proyecto de planta de biogás, el cual recibió un premio climático de €494K. • Desarrollé un programa de participación de **80+** stakeholders para incrementar las ganancias en **€468K/año**, **15%+**. • **Lideré** la gestión estratégica de **1/año** proyectos hasta **€8M+** con **control** de procesos y **negociación** de **72+** contratos. • Profesional **proactivo** en el pensamiento de **diseño** en **economía circular** y motivado a **resultados**. • **Orientado al cliente** en entornos multicultural con **dominio** del alemán (C2) / inglés (C1). • Especializado en el **análisis** y resolución de problemas con toma de **decisiones**. • Formación en dirección de empresa y **ciencias químicas**, siendo coautor de un artículo publicado en prensa científica, con competencias **digitales** probados.

Experiencia profesional

- Año sabático** Madrid (ES)
- 06/16-09/19
- **Autoanálisis-motivación** al logro para corregir rumbo personal y profesional. **Conciliación** y cuidado familiar, viajar, deporte.
 - **Divulgó** potencial biogás a partes interesadas, entregué informes de energía renovable a inversores, escribí directrices para biogás al Secretario de Energía.
 - **Gestioné** propiedades en alquiler aumentando ocupación **85%**, escribí VB Excel, reconocimiento datos bancarios para contabilidad reduciendo costes **70%**.
- Verdener Energías Limpias (es, de, en)** Segovia (ES)
- 01/09-05/16 *Consultor Senior - Start-up planta biogás (3 MWel.) – Energías renovables.*
- **Analicé** oportunidades/riesgos en la gestión de residuos para generar **25Kt/año** de reducciones GEI y en la producción de energía para impulsar el ahorro de energía primaria en **€206K/año**, **42%+**. **Diseñé** proyecto para ensayar el rendimiento de 50+ sustratos en colaboración con centros de investigación.
 - **Seguí** el marco regulatorio/sistema retributivo del sector eléctrico español/europeo. **Recuperé** **€30K** del aval bancario constituido.
 - **Enfoqué** el análisis/modelado financiero con **orientación a cambios** en R.D., a través de cálculos en Excel e informes, para proyecto de biogás de **€8M+**.
 - **Lideré** programa de participación de **80+** stakeholder para impulsar/developar el biogás y economía circular en línea con estrategia de Europa, aumentar **15%+** ganancias y proporcionar ahorros a partes interesadas mediante cuantificación de diferentes atributos cuestionando el LCOE de 1 solo componente.
 - **Trabajamos** en **equipo** para impulsar con **tenacidad** la negociación del convenio Ayto. (explotación biogás), de contratos con admón. (autorización administrativa, ambiental), de contrato con eléctrica (punto conexión, ahorro **€1.4M+**), de **32** contratos con productores residuos (**157K t/año**, **15 años**), de **40** contratos con agricultores base tierra (**3K ha**, **15 años**). Visité proveedores y recorté **€700K**, **9%** de inversión en equipos (ES, DE, AT, DK, NL).
 - **Habilidades de socialización** construyendo relaciones y sinergias para mayor implicación MINETUR en encuentros institucionales con consorcio medioambiente Segovia (carta apoyo), MAGRAMA, grupos políticos, cámaras de comercio, centros investigación, asociaciones, principales "Think Tanks".
 - **Redacté** propuestas y directrices al Secretario de Estado de Energía para dar solución a controversias surgidas en los proyectos R.D. "Autoconsumo", "Mercado organizado del gas", "Revisión de la retribución al biogás", "Procedimiento de asignación al régimen retributivo".
 - **Gestioné** ayudas Life, EEA-Grants, Incentivos regionales que cumplió condiciones subvencionalidad y obtuvimos en finme **€503K** para Biodigestión purines.
 - **Principal logro**: Obtención Proyecto Clima 2012 (**€494K**). Resolví contratiempos y **persuadí** a OECC con éxito la renovación del contrato.
- Cristina de Rueda (es, en) (+/-€174K/año)** Marbella (ES)
- 06/98-09/07 *Dir. exportación (JP, SG, FR, PT, IT) -- Materiales de construcción.*
- **Analicé** la situación económica/técnica, extraje interpreté **171K+** datos y **tomé decisiones** sobre recapitalización, flujo de caja, pronóstico cadena de suministro, negociación proveedores, **control** inventario, estrategia prototipos y fabricación programada por lote para reducir **tiempo** entrega/costo en **27%+**.
 - **Desarrollé** cod. VB en base datos Access implementando soluciones de ERP para controlar finanzas (balance actualizado), logística (aminoré costes admón. de 100+ doc./pedido en **80%**) y CRM (ajusté catálogos según demanda reduciendo costes **20%**). **Creé** sitio web y capacité RR.HH al cambio digital.
 - **Administración** presupuesto, organización y participación en ferias locales (**2/año**)/internacionales (bienales, FR, IT, PT), exhibiciones permanentes (bianual, JP) y misiones comerciales directas (JP)/inversas (MX, JP). Solicitud/concesión en finme ayudas por **€29K+** para catálogos, misiones y ferias.
 - **Principal logro**: **Lideré** identificación oportunidades de negocio local/internacional, apertura **5** nuevos mercados, realización técnicas en ventas con orientación al **cliente**, puse en práctica Incoterms/LC y gestioné un **equipo** comercial (**7+**) para impulsar cartera **210+**, **56%+** Grandes Cuentas y Minoristas.
- Barceló Empresas (es, en) (+/-€480M/año)** Torremolinos (ES)
- 10/97-05/98 *Dir. adjunto (AND, M, B) -- Dpto. Incentivos y viajes.*
- Adquirí experiencia en diferentes dpto. (ventas, incentivos). **Capacité** al equipo en el uso de MS Office para reducir el tiempo de entrega de proyectos en **25%**.
- Farmadiez (es, en, de) (+/-€198K/año)** Madrid (ES)
- 10/95-05/97 *Product Manager adjunto -- Dpto. productos farmacéuticos segmento O.T.C.*
- Trabajamos en **equipo** para desarrollar estrategia de marca de 2 startup: 1. Tilacalm® sedante continúa en mercado; 2. Kerasan® suplemento **10+** años en mercado. Encabecé la iniciativa en la negociación con proveedores y recibí recompensa de **€2K** por la localización de principios activos.
- Sandoz Pharma (de, en) (+/-€13.282M/año)** Basel (CH)
- 02/94-01/95 *Químico -- Dpto. I+D*
- **Innové** a través pensamiento analítico/crítico e investigación en "Síntesis/prueba de nuevas fases estacionarias quirales para separación de enantiómeros".
 - **Principal logro**: Elaboré conclusiones orientadas a resultados y fui coautor de artículo divulgado en publicación científica Chirality 10: 294-306 (1998).

Educación y formación

- Escuela de Organización Industrial (Tolerancia al estrés/Compromiso** simultanear con experiencia. Beca **€5K** para formación) Málaga (ES)
- 04/01-12/01 Programa Creación y Desarrollo de Empresas. Gestión Internacional de la Empresa (500h.), 12/01, Nivel 7 EQF-MEC.
- Instituto de Empresa (es, en) (Tolerancia al estrés/Compromiso** simultanear con experiencia para financiar la educación) Madrid (ES)
- 10/95-04/97 MBA. Master logro en Dirección de Empresas, Abril 1997, Nivel 7 EQF-MEC.
- Universität Freiburg (bilingüe: fr, de)** Freiburg (CH)
- 04/91-07/93 Licenciatura en Ciencias Químicas, Julio 1993, Nivel 7 EQF-MEC.
- Tesinas: 1. Síntesis de estructuras fundamentales para estudiar/describir pigmentos biliares; 03/93, 2. Estudio electroquímico optimizado por modelos matemáticos de un electrodo recubierto. Experimenté a tiempo parcial en Paul Scherrer Institut, 10/92, n. 6.0/6.0, sobresaliente.
- Universität Konstanz** Konstanz (DE)
- 10/87-04/91 Vordiplom en Ciencias Químicas, Diciembre 1990, Nivel 6 EQF-MEC.

Idiomas

- Bilingüe Español (nativo) / Alemán (C2)**
- Bescheinigung Nachweis deutscher Sprachkenntnisse (10/87) (DE); Kleines Deutsches Sprachdiplom (05/87) (ES); Col. Suizo (79-86) (ES); Zertifikat Deutsch als Fremdsprache (06/83) (sobresaliente) (ES); Col. Alemán (78-79) (ES), Col. Heinrich Seliger (75-78) (DE).
- Inglés (C1)**
- TOEFL: **553** (06/95) (GB); Training TOEFL Examination (03-06/95) (GB); Col. Suizo (81-86) (ES); Full-time course (07/84) (GB).

Competencias digitales

- Hardware** PC, Apple, VAX(VMS), SGI, C64, PB100.
- Lenguajes** SAS, ASP, PHP, HTML, XML, CSS, SQL, VB, Pascal, QB, Fortran, VM/CMS, REXX, DOS, Ensamblador/maquina, Basic.
- Aplicaciones** Salesforce, Tableau, Big data, Wix, ePages, Frontpage, Project, Excel/Access, Office Suite, QuarkXPress, Hyperchem, Coreldraw, Chemdraw.
- Programación** Desarrollé/vendí **8+** sitios web por **€10K+**, **implementé** estrategias SEO para lograr **7K+** visitas web/mes, **automaticé** listas de correo con VB y Word para reducir costes en **80%**, **escribí** cod. QB para resolver problemas de mecánica cuántica usando análisis gráfico, **creé/comercialicé** Juegos 8-Bit-Ensamblador por **€500**.